

Hierarquia de preço de venda

1. Política comercial definida na tabela de preços.
2. Política comercial definida no cadastro do item.
3. Valor unidade convertida definido na tabela de preços (se o item possuir conversão de unidade).
4. Promoção definida na tabela de preços.
5. Promoção padrão do sistema
 - Se parâmetro geral de estoque, na aba "Preços de venda" > "Forçar preço de tabela mesmo que item esteja em promoção" estiver marcado, irá manter o preço da tabela de preços
6. Valor definido na tabela de preços
7. Formação de preço de venda do cliente
 - Funciona apenas se Parâmetro geral de estoque, na aba "Preços de venda" > "Controle preço venda (Mercado) por cliente" estiver marcado
 - Se parâmetro geral de vendas, na aba "Vendas" > "Forçar preço de venda do cliente sobre a tabela de preço" estiver marcado, inverte a hierarquia entre os itens 6 e 7
8. Preço de pauta (estoque filial)

Revisão #1

Criado 18 May 2022 15:43:44 por Nicolly Andrielly

Atualizado 5 February 2025 10:56:49 por Nicolly Andrielly